

Apropos

Ravie de vous rencontrer, moi c'est Vanessa et j'ai l'ambition de révolutionner l'album photo





Apropos





Souvenirs

Valoriser et préserver les souvenirs pour les partager



Un livret portrait de famille pour chacun d'entre nous

« Ce n'était pas juste un cadeau, mais une expérience à vivre, une plongée dans notre histoire commune. »

Problématique du marché

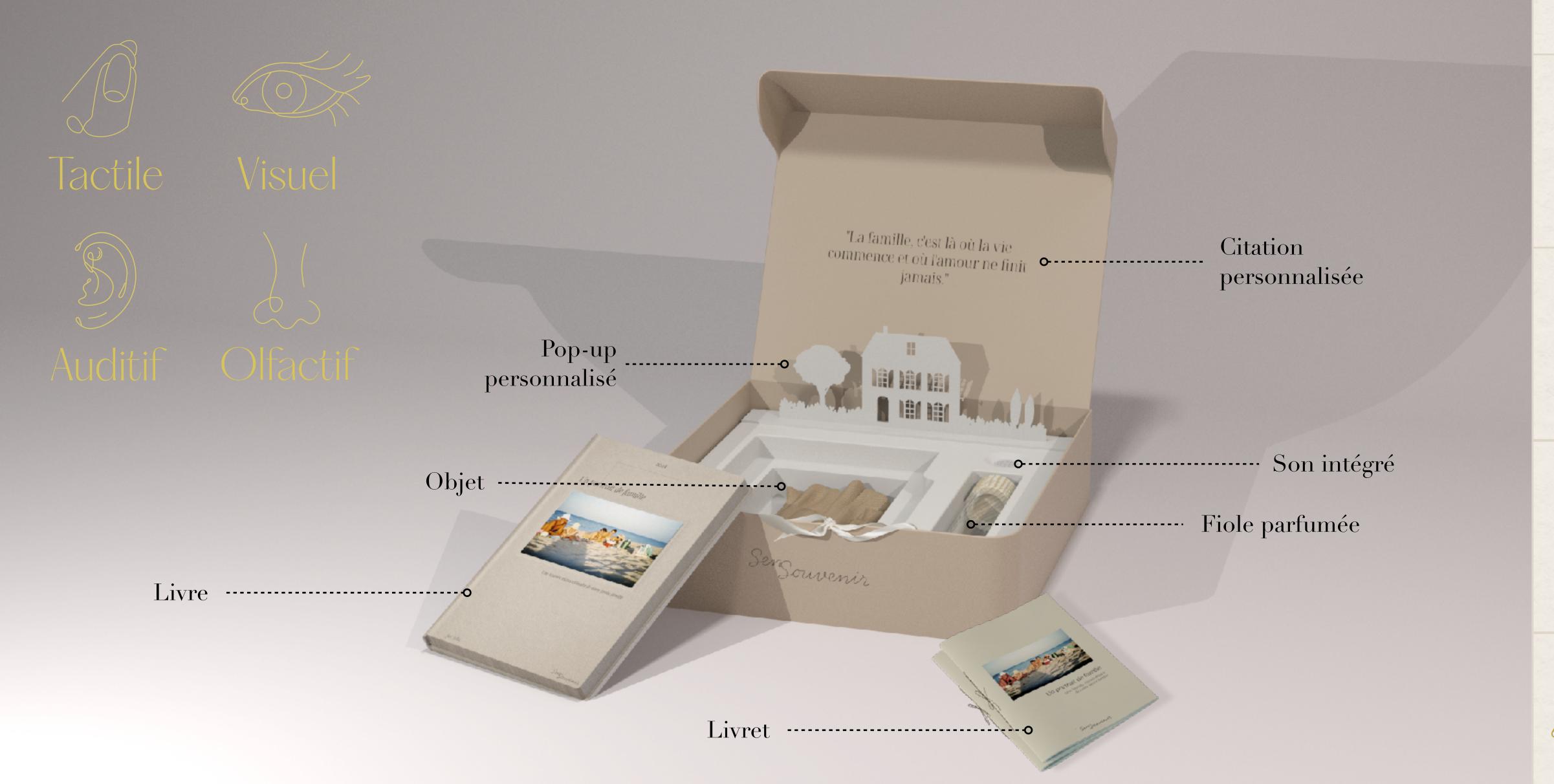




entretiens menés

- * Les solutions n'engagent pas tous les sens
- * Les souvenirs dispersés
- * Le manque de temps, les outils non adaptés, pas assez personnalisables ou guidants
- * Ne facilite pas la création collective

Motre solution





Notre solution

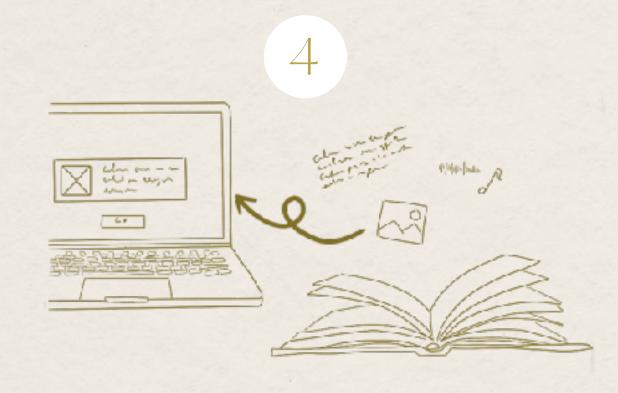
- * Notre mission est de capturer et de sublimer vos souvenirs.
- * Une expérience qui procure une émotion intense à celui ou celle qui le reçoit.
- * Réinventer l'album photo en offrant une expérience sensorielle complète.



Notre solution



Choix d'un thème et invitation des participants



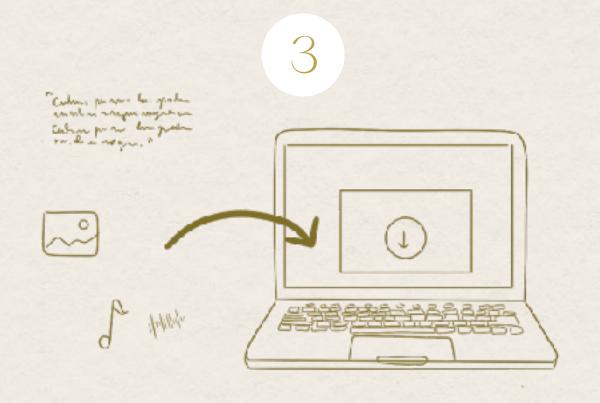
Création du "livre augmenté" contenant des images, des témoignages, des dessins, des faits marquants de l'année, des QR codes



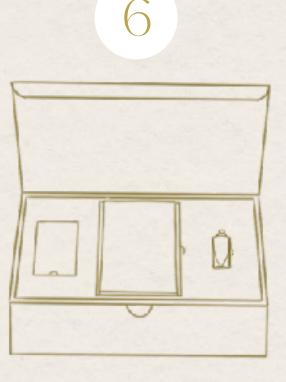
Entretiens et collecte



Accès numérique



Dépôt du contenu photos, vidéos, témoignages



Création du coffret sensoriel contenant des fioles parfumées, le livre et un/des objet(s) symbolique(s)

Descriptif du marché

Deux types de cibles peuvent être concernées:



Grand public



Entreprises

Quelques chiffres:

Milliard de \$

chiffre d'affaires mondial du marché des cadeaux personnalisés estimé en 2021

Milliard de \$

chiffre d'affaires mondial du marché des cadeaux de mariage estimé en 2022

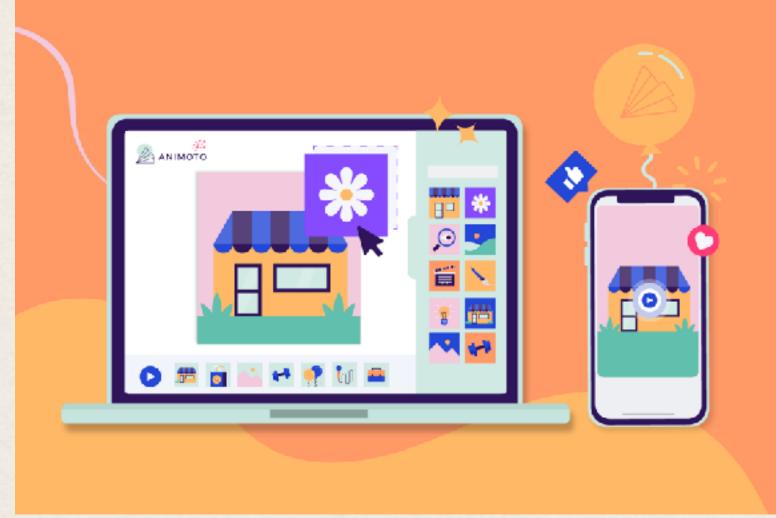
14/,0

Milliard d'€

Ventes en ligne en France en 2020

Concurrence





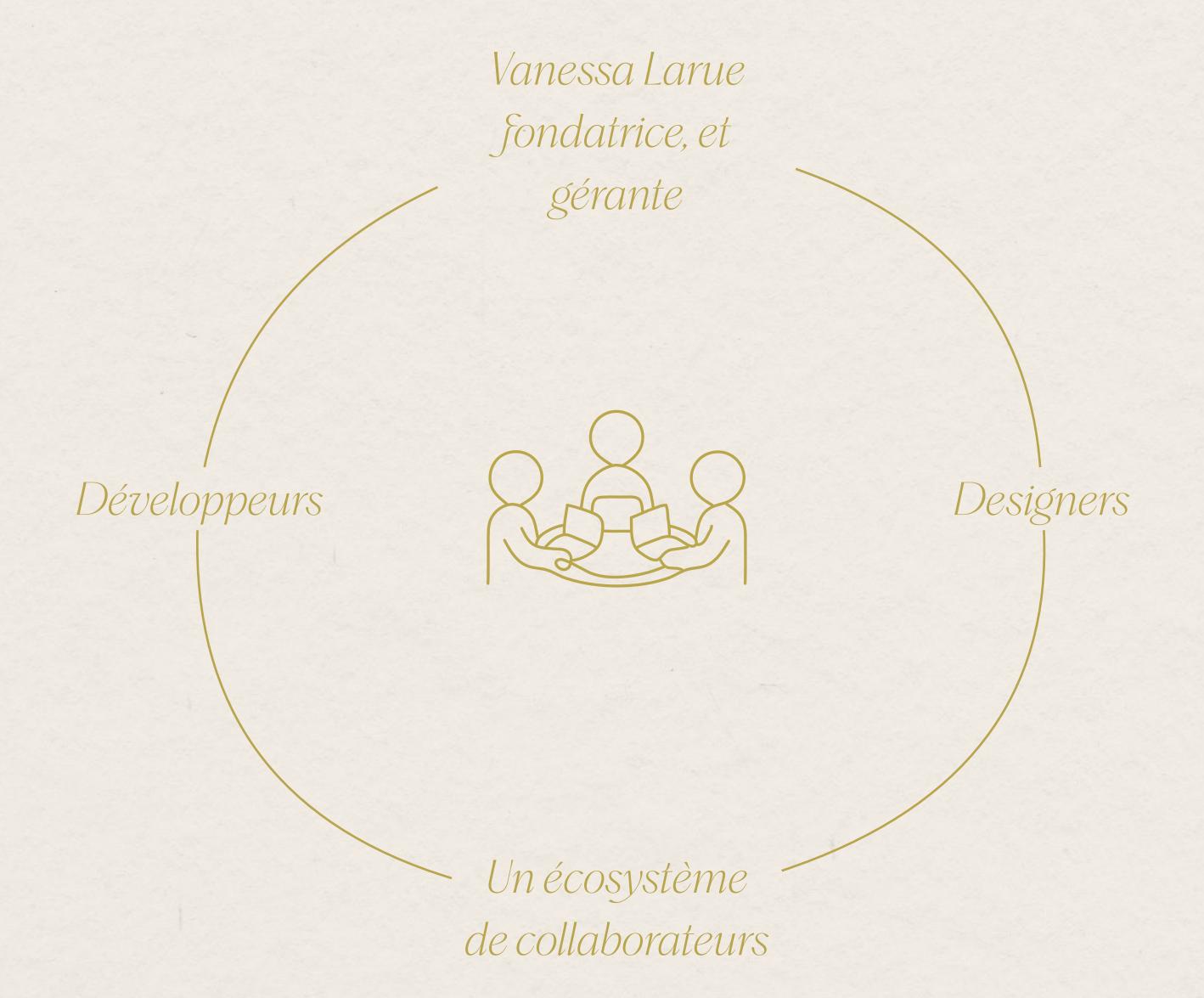


Shutterfly - Photobox - Photoweb

Animoto

Timebox - StoryWorth

L'équipe



Mode de commercialisation et Modèle de revenus



Un site web dédié permettant l'accompagnement, via des entretiens et la création du livre-coffret.



Présence dans des boutiques éphémères et lors d'événements exceptionnels.



Réseaux sociaux

Utilisation de plateformes comme Facebook et Instagram pour atteindre un public plus large et engager la communauté.



Partenariats

Collaboration avec des spécialistes des produits cadeaux, des magasins photos et albums, et des comités d'entreprise (CE).

Produits

Livre-coffret standard

800€

Livre seul

400€

Livre coffret avec personnalisation avancé

surdevis

Livre sur-mesure

sur devis

Prévisions financières et Seuil de rentabilité

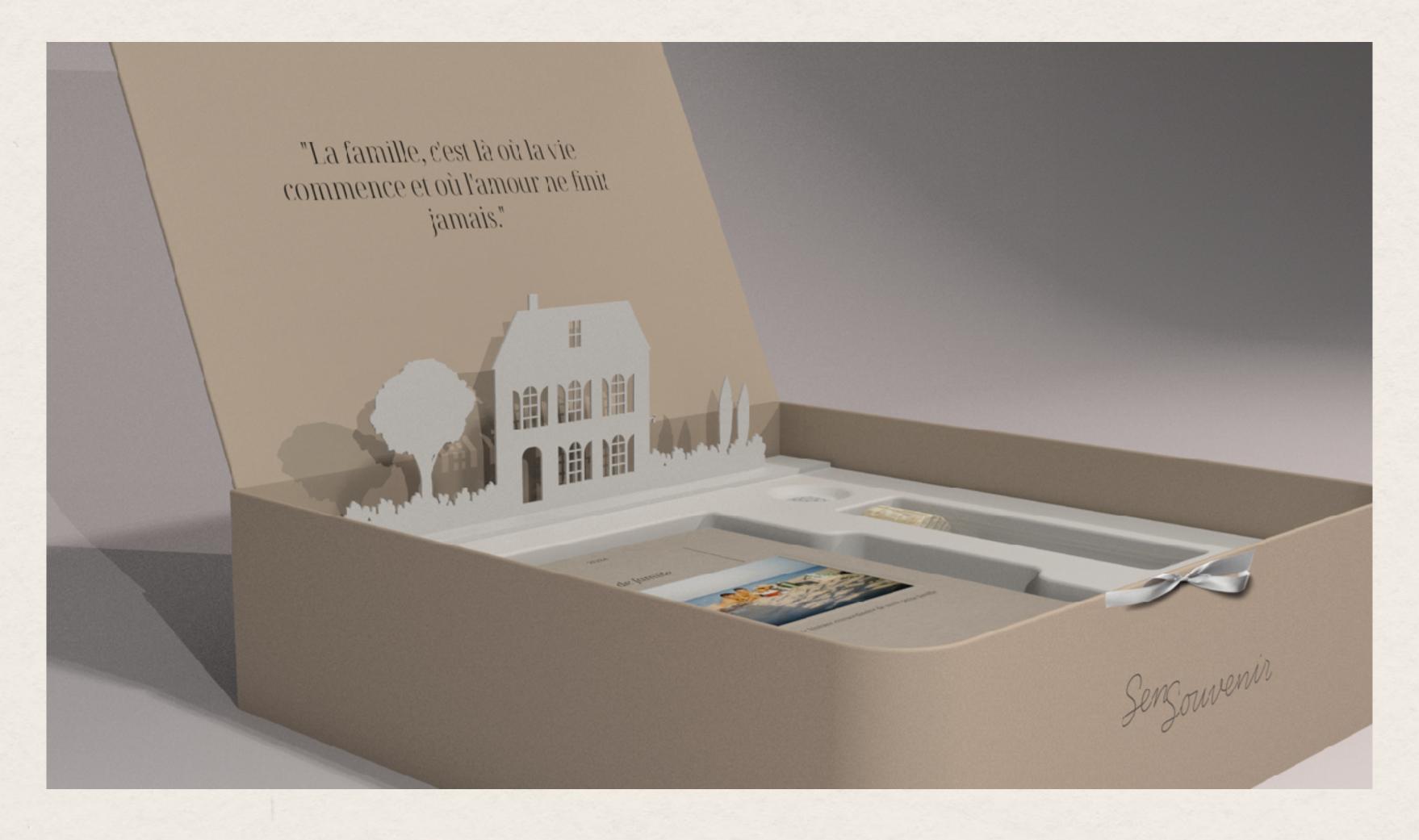


Pourquoi Start-up & Go?





Conclusion



« SenSouvenir n'est pas seulement un produit, c'est une expérience émotionnelle et sensorielle qui permet de revivre et de préserver des souvenirs précieux. »

